

Responsable commercial depuis quelques temps, plaçant le client au centre de la démarche, je m'efforce de constituer une base de clients fidèles tout en mettant en œuvre une stratégie commerciale visant à développer les ventes. Reconnu pour mes compétences managériales, je suis animé par l'épanouissement professionnel de mes équipes. Ma rigueur organisationnelle, ma réactivité et ma flexibilité me permettent d'assurer la conduite de projets simultanés afin de développer les ventes.

Depuis Mai 2018 : **Responsable Commercial**

IB SENEGAL

- Gestion portefeuille clients entreprises
- Définition et mise en oeuvre de la politique commerciale

2014-2018 **Conseiller Commercial**

OO2 FORMATIONS

- Gestion portefeuille clients entreprises
- Prospection et fidélisation de clientèle grands comptes

2013-2014 **Télévendeur**

QUALITY CENTER

- Gestion de campagne de vente offshore pour SFR FRANCE
- Développement, fidélisation, prospection

2009 -2010 **BEM DAKAR**

Bachelor marketing et développement commercial (major de ma promotion)

2006-2008 **ENSETP**

BTS Commerce International (mention bien)

2005-2006 **LYCEE LAMINE GUEYE**

Baccalauréat Série L'1



Abdoulaye SENE

Responsable Commercial

ADRESSE: 151 cité castors
Asecna Ouakam

TEL : +221 77 353 36 11

E-MAIL: laysen313@gmail.com

Français



Anglais



Espagnol



Sens commercial

SERIEUX

Manager

Pack Office